

# ブランド力強化と オムニチャネル展開の進捗

基幹ブランド「ベルメゾンデイズ」と複数のスペシャルブランドを 強化し、それらのオムニチャネル展開を推進することで、売上拡大を 図っています。

#### オムニチャネル展開 オリジナルブランド力の強化 (+SPA推進) (顧客との接点強化) 自社チャネル& JFR との シナジー スペシャル ブランド 基幹ブランド 他社チャネル への 出店・卸販売

## 基幹ブランド「ベルメゾンデイズ」でブランド力強化

#### ベルメゾンデイズ



DAYS 女性一人でも設置できる「設置簡単壁掛け収納シリーズ」誕生

壁掛けタイプの収納は、大きな家具のように場所を取らず 掃除もしやすいことから人気のアイテムですが、これまでの 商品には"重い""取り付けが難しい"などの課題がありまし た。そこで"女性一人でも設置ができる"をコンセプトに、石 膏ボード壁に簡単に取り付けられる「設置簡単壁掛け収納 シリーズ」6アイテムを開発、2016年3月から発売しました。

簡単な取り付けを可能にしたほか、軽量な天然桐材を使う など、お客さまの声を活かした仕様で、好評を博しています。



コイン一つで

### **Comments**

女性でも簡単に設置でき、 安心して使える収納にこだわりました

取り付けパーツ・取り付け方法・材質 などを女性視点でゼロから見直し、細 部までこだわって開発しました。例えば オリジナルの壁掛けパーツは、まず仮止め ピンでパーツを壁に固定し、両手が自由 な状態でピンをさせるようにしたり、壁 から外れにくいスライドロック機能を付け たり…。収納するものと場所に合わせて 選べるよう、6つのバリエーションも用意 しました。今後は"壁を楽しく飾る"を テーマに、デザインに特徴をもたせた 3商品も展開予定です。



## スペシャルブランドなどのオムニチャネル展開

#### ケイカラット

#### 実店舗の展開とともに、 新アプリを活用し購買機会を増大



40~50代の女性の支持を集めるモデルの黒田知永子さんがプロ デュースするブランド「Kcarat」の実店舗を、大丸・松坂屋6店舗に オープンしました。

さらに2016年10月にリリースしたスマートフォン用アプリ『ベル メゾンショッピングアプリ』を活用し、ECと店舗の情報連携を強化 し、顧客情報を一元化。アプリによる店舗やブランド情報の発信で 購買機会のさらなる増加につなげます。

→新アプリ詳細はP.26へ

全国の大丸・松坂屋に



#### ベネビス

BENEBIS



サイズの幅と機能性を明確にした ヴィジュアルプレゼンテーションを展開

全国の大丸・松坂屋 店舗で取り扱い開始

#### チャネルに応じた商品・プロモーション計画で "最適な顧客接点"を創出

長年お客さまに支持されている婦人靴ブランド「BENEBIS」を、 J.フロントリテイリング(株)との共同開発商品としてリニューアル。 2016年8月から大丸・松坂屋の店舗で販売を開始しました。

百貨店の顧客層にあわせて新たにプレミアムラインを開発し、店頭で は従来の商品と組み合わせた重層的な商品群を展開。また、ECでも メール販促やクーポン配布を実施し、顧客接点の頻度を高めています。

#### ホットコット

# 人気の綿混発熱インナーを全国の 「PLAZA」「MINIPLA」計87店舗で取り扱い

### Hotcott.

(株)スタイリングライフ・ホールディングス※のプラザスタイル カンパニーが展開する PLAZA、MINIPLAで、2016年11月から 「Hotcott」の販売を開始。顧客層の嗜好にマッチした商品展開で 好調に売上を伸ばしました。

※ J.フロント リテイリング(株)の持分法適用関連会社。

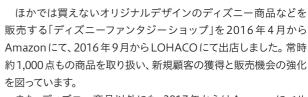
→詳細はP.38へ

店頭ではHotcottの コーナーを特設





など千趣会でしか 買えない商品が人気



ECサイト大手「Amazon」「LOHACO」で販売

オリジナルのディズニー商品を

また、ディズニー商品以外にも、2017年からはAmazonにベル メゾンデイズ、minilaboなどのブランド商品を出店し、インテリア アイテムを中心とした約3.500点をAmazonで販売する予定です。







19 20